

## OFFRE D'EMPLOI

### Chargé/e de Trade Marketing (CDI) – Groupe HBF

Le Groupe HBF, dont le siège est basé en proche région toulousaine, est spécialisé dans 4 domaines d'activités : l'équipement électrique, l'éclairage et la décoration, la domotique et la sécurité et les objets connectés.

Les principaux clients du groupe sont les grandes enseignes de bricolage, les grandes surfaces alimentaires et spécialisées.

Nos produits sont conçus en France au sein du département Recherche et Développement du Groupe HBF, ils sont fabriqués en Chine et en Europe, sous notre contrôle grâce à d'étroites collaborations avec des usines partenaires. Ces produits sont contrôlés au sein de nos laboratoires qualité chinois et français, qui imposent des normes (NF).

Depuis 2006, les dirigeants ont souhaité accroître la présence du Groupe à l'international. Aujourd'hui, le Groupe HBF compte 10 filiales : en France, Espagne, Pologne, Asie, Caraïbes et Océan Indien capables d'offrir les 6.000 références présentes au catalogue.

Afin d'accompagner la croissance du Groupe et son développement, nous recherchons :

### Un/e Chargé/e de Trade Marketing H/F en CDI

#### Notre Proposition ?

---

Directement rattaché/e au Responsable Trade Marketing, vous définissez les plans d'actions promotionnels en fonction de la politique commerciale de l'entreprise sur un périmètre et une gamme de produit définis par votre responsable.

Vos missions s'articuleront comme suit :

- **Gestion de la relation commerciale clients (centrales d'achat) :**
  - Construire des réponses aux appels d'offre nationaux permanents et promotionnels
  - Suivre et mettre à jour des référencements centraux, contrôler les tarifs et diffuser dans les outils internes
  - Contribuer à la formation et à la réalisation des outils d'aide à la vente : fiche produit, catalogue, PLV, etc.
- **Pilotage des prix / analyse de marché :**
  - Réaliser les études de prix, la veille du marché, la gestion et structure des prix des produits,
  - Construire, planifier et mettre en œuvre les actions commerciales adaptées
- **Communication clients :**
  - Définir, réaliser et suivre des plans d'actions promotionnels en fonction de la politique commerciale du Groupe
  - Participer activement aux salons professionnels

Cette liste n'est pas limitative.

**OFFRE D'EMPLOI**  
**Chargé/e de Trade Marketing (CDI) – Groupe HBF**

Et Vous ?

---

Issue d'une formation de niveau minimum **Bac +2** dans le domaine **Commerce ou Marketing opérationnel**, vous avez une première expérience en lien avec **la distribution**.

Vous êtes à l'aise avec **les chiffres et les statistiques** et avez un bon relationnel.

Reconnu/e pour votre **proactivité**, votre **capacité d'analyse** et votre **adaptabilité**, vous appréciez le travail d'équipe.

Pourquoi Nous ?

---

**Lieu** : Mazères (09)

**Poste** : CDI – Temps plein

**Date de démarrage** : dès que possible

Le Groupe HBF avec sa taille humaine permet une **grande polyvalence** et **autonomie** à ses collaborateurs. Vous pouvez **apporter votre « pierre à l'édifice »** dans le développement de notre Groupe !

**Vous aimez travailler en équipe ? Vous échangerez régulièrement avec les différents pôles du Groupe** (Marketing, Force de vente, ADV, Approvisionnement, Logistique...), **centrales d'achat** et **prestataires externes**.

Alors si vous êtes intéressé(e) par ces missions et par l'idée d'intégrer notre équipe Trade Marketing, vous pouvez adresser votre candidature (**CV + lettre de motivation**) par courriel à l'adresse suivante :

[recrutement@groupehbf.com](mailto:recrutement@groupehbf.com)