

OFFRE D'EMPLOI
Assistant/e Commercial/e Export H/F – Groupe HBF

Le Groupe HBF, dont le siège est basé en région toulousaine, est spécialisé dans 3 domaines d'activités : l'équipement électrique, l'éclairage et la décoration, la domotique et la sécurité. Depuis 2006, les dirigeants ont souhaité accroître la présence du Groupe à l'international.

Aujourd'hui, le Groupe HBF compte 10 filiales : en France, Espagne, Pologne, Asie, Caraïbes et Océan Indien capables d'offrir les 6.000 références présentes au catalogue.

Les principaux clients du groupe sont les grandes enseignes de bricolage, les grandes surfaces alimentaires et spécialisés. Nos produits sont conçus en France au sein du département Recherche et Développement du Groupe HBF, ils sont fabriqués en Chine et en Europe, sous notre contrôle grâce à d'étroites collaborations avec des usines partenaires. Ces produits sont contrôlés au sein de nos laboratoires qualité chinois et français, qui imposent des normes (NF).

Afin de renforcer notre pôle Export et contribuer au développement à l'International du Groupe, nous recherchons :

Un/e Assistant/e Commercial/e Export H/F

Notre Proposition ?

Directement rattaché/e au Responsable de la cellule Export, vous aurez en charge une zone géographique ou des comptes spécifiques pour la ou lesquelles, vous développerez et consoliderez les ventes dans le respect de la politique commerciale du Groupe. Vos missions s'articuleront comme suit :

Développement commercial

- Recherche et mise en place d'alliances commerciales (prospection)
- Définition et sélection de gammes de produits selon les besoins des marchés et de la clientèle
- Rédaction et envoi des offres produits/gammes (Présentations Powerpoint, Excel, PDF)
- Relance clients
- Tenue des chiffres commerce Export (zones, famille, canal)
- Réalisation de revues d'enseigne

Administratif

- Réception et transmission des commandes clients au service ADV.
- Suivi des commandes
- Rédaction d'argumentaires produits
- Traductions de documents
- Préparations de commande d'échantillons puis relances clients.
- Sollicitation des autres services pour améliorer la qualité des offres et compétences produits (dont marketing pour Trade marketing et marketing produit)

HBF S.A.S.

719, rue Albert Camus
Z.I. du Midi – 31190 AUTERIVE
FRANCE

Tél. : +33 (0)5 61 50 94 40
Fax : +33 (0)5 61 50 94 41
Mail : contact@groupehbf.com

S.A.S. au capital de 4 131 120 €
SIRET 481 863 397 00016
Code NAF 4669A
N° intracom FR 76 481 863 397

www.groupehbf.com

OFFRE D'EMPLOI
Assistant/e Commercial/e Export H/F – Groupe HBF

- Accompagnement des besoins des filiales internationales (Pologne, Espagne, Portugal, Caraïbes).
- Préparation des salons internationaux et/ou nationaux (offres spéciales, catalogues...)
- Amélioration des outils d'aide à la vente (argumentaires, tableaux de bord, catalogues, fiches techniques).

Divers

- Reporting d'activité
- Diagnostic et propositions d'amélioration du service Export
- Veille commerciale, concurrentielle et technologique sur son périmètre

Cette liste n'est pas limitative.

Et Vous ?

Issus d'un cursus Bac +3 à Bac +5 en **Commerce International et fort(e) d'une première expérience en tant qu'Assistant/e ou Commercial/e Export**, vous avez le goût de la négociation et êtes également doté(e) d'un fort sens relationnel, aimez le travail d'équipe et savez-vous organiser avec méthodologie.

Challengeur/euse, d'un bon niveau d'anglais (B2/C1), vous êtes également ouvert d'esprit et curieux/se. Vos connaissances de la chaîne commerciale, des techniques de négociation ainsi que votre maîtrise des outils bureautiques (pack office) vous permettront de mener à bien vos missions.

Pourquoi Nous ?

Lieu : Auterive (Sud de Toulouse)

Date de démarrage : immédiate

Poste : CDD 6 mois

C'est une opportunité à saisir pour débiter une carrière dans le commerce International. Le Groupe HBF avec sa taille humaine permet une **grande polyvalence** et **autonomie** à ses collaborateurs.

Vous pouvez **apporter votre « pierre à l'édifice »** dans le développement de notre Groupe !

Vous aimez le contact ? Vous échangerez régulièrement avec nos autres services (Marketing, Trade Marketing, Infographie, Administration des ventes, etc.).

Alors si vous êtes intéressé(e) par ces missions et par l'idée d'intégrer notre équipe Export, vous pouvez adresser votre candidature (**CV + lettre de motivation**) par courriel à l'adresse suivante :

recrutement@groupehbf.com

HBF S.A.S.

719, rue Albert Camus
Z.I. du Midi – 31190 AUTERIVE
FRANCE

Tél. : +33 (0)5 61 50 94 40
Fax : +33 (0)5 61 50 94 41
Mail : contact@groupehbf.com

S.A.S. au capital de 4 131 120 €
SIRET 481 863 397 00016
Code NAF 4669A
N° intracom FR 76 481 863 397

www.groupehbf.com