

**OFFRE D'EMPLOI
Commercial/e Rhône-Alpes/Auvergne H/F – Groupe HBF**

Le Groupe HBF, dont le siège est basé en région toulousaine, est spécialisé dans 3 domaines d'activités : l'équipement électrique, l'éclairage et la décoration, la domotique et la sécurité. Depuis 2006, les dirigeants ont souhaité accroître la présence du Groupe à l'international.

Aujourd'hui, le Groupe HBF compte 10 filiales : en France, Espagne, Pologne, Asie, Caraïbes et Océan Indien capables d'offrir les 6.000 références présentes au catalogue.

Les principaux clients du groupe sont les grandes enseignes de bricolage, les grandes surfaces alimentaires et spécialisés. Nos produits sont conçus en France au sein du département Recherche et Développement du Groupe HBF, ils sont fabriqués en Chine et en Europe, sous notre contrôle grâce à d'étroites collaborations avec des usines partenaires. Ces produits sont contrôlés au sein de nos laboratoires qualité chinois et français, qui imposent des normes (NF).

Dans le cadre d'un remplacement et afin d'accompagner la croissance du Groupe, nous recherchons :

Un/e Commercial/e H/F

Directement rattaché/e au chef des ventes, vous serez chargé/e de développer les ventes en respectant la politique commerciale définie par le Groupe. Travaillant selon un portefeuille client sur le secteur Rhône-Alpes / Auvergne, vos missions s'articuleront comme suit :

- Cibler les clients potentiels et établir un plan de prospection (prise de rendez-vous, démarchage téléphonique, mailing, etc.)
- Déterminer les besoins des clients pour proposer les produits les plus adaptés
- Renseigner les clients, présenter les produits et effectuer des démonstrations si besoin
- Développer des argumentaires de vente
- Négocier les prix, les quantités et les délais de livraison en tenant compte des contraintes techniques et commerciales
- Informer et communiquer avec l'ensemble de l'équipe commerciale
- Conclure les ventes et gérer l'aspect administratif (factures pro-forma, suivi des commandes)
- Assurer le suivi de ses clients après la vente
- Participer aux implantations sur demande des enseignes (merchandising)
- Animer les points de vente
- Etablir des comptes-rendus et suivre l'activité à l'aide de reportings

Cette liste n'est pas limitative.

HBF S.A.S.

719, rue Albert Camus
Z.I. du Midi – 31190 AUTERIVE
FRANCE

Tél. : +33 (0)5 61 50 94 40
Fax : +33 (0)5 61 50 94 41
Mail : contact@groupehbf.com

S.A.S. au capital de 4 131 120 €
SIRET 481 863 397 00016
Code NAF 4669A
N° intracom FR 76 481 863 397

www.groupehbf.com

OFFRE D'EMPLOI
Commercial/e Rhône-Alpes/Auvergne H/F – Groupe HBF

De **formation Bac à Bac +2** dans un domaine commercial, vous êtes fort(e) d'une ou plusieurs expériences en magasin et/ou en prospection commerciale, dans le secteur de la **Grande Distribution** et idéalement **en GSB (Grandes Surfaces de Bricolage)**.

Réel(le) challengeur(se) avec un goût pour la négociation, vous êtes également doté(e) d'un fort sens relationnel, aimez le travail d'équipe et savez vous organiser avec méthodologie.

Vos connaissances de la Grande distribution (plus particulièrement en GSB), des produits électriques, d'éclairage et/ou domotiques, ainsi que vos connaissances des techniques de vente vous permettront de mener à bien vos missions.

Date de démarrage : immédiat

Poste CDI, secteur Rhône-Alpes/Auvergne

Alors si vous êtes intéressé(e) par ces missions et par l'idée d'intégrer notre belle équipe de commerciaux, vous pouvez adresser votre candidature (**CV + lettre de motivation**) par courriel à l'adresse suivante : recrutement@groupehbf.com

HBF S.A.S.

719, rue Albert Camus
Z.I. du Midi – 31190 AUTERIVE
FRANCE

Tél. : +33 (0)5 61 50 94 40
Fax : +33 (0)5 61 50 94 41
Mail : contact@groupehbf.com

S.A.S. au capital de 4 131 120 €
SIRET 481 863 397 00016
Code NAF 4669A
N° intracom FR 76 481 863 397

www.groupehbf.com